

ресурсных факторов, влияющих на протекающие бизнес-процессы. Организационные факторы выявляются исключительно в беседе с руководителями подразделений или ответственными исполнителями. Анализ ресурсных факторов проводится по методу Зиновьева – Горского. Строится обобщенный вектор, характеризующий ход выполнения работ по реализации инновационного проекта.

11.4. Изменить распределение ресурсов между работами и при необходимости изменить цели и показатели инновационного проекта.

11.5. Решить задачу планирования с измененными параметрами.

11.6. Проанализировать объем выполненных работ. При выполнении полного объема работ, обозначенных

в инновационном проекте – переход на шаг 11.8, в противном случае – шаг 11.7.

11.7. Перейти к следующему этапу реализации инновационного проекта. Переход на шаг 11.1.

11.8. Завершить комплекс работ, обозначенных в инновационном проекте.

11.9. Оформить отчетные документы.

Таким образом, рассмотренная методика может быть использована лицами, принимающими решения (ЛПР), осуществляющими управление инновационной деятельностью промышленного предприятия или ведущими разработку инновационных проектов.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Фатхудинов Р. А. Инновационный менеджмент : учебник для вузов. 6-е изд. СПб.: Питер, 2008. 443 с.
2. Бовин А. А., Чередникова Л. Е., Якимович В. А. Управление инновациями в организации : учеб. пособие. 3-е изд., стер. М.: Омега-Л, 2009. 415 с.
3. Набиев Р. А., Локтева Т. Ф. Менеджмент : учеб. пособие. М.: Финансы и статистика, 2008. 368 с.
4. Копылов А. В., Игольникова О. С. Методика управления совместными рисками инновационного проекта на основе экономико-математических методов // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2010. № 2 (12). С. 129–132.

REFERENCES

1. Fatkhudinov R. A. Innovative management: text book for institutes. 6-th edition. SPb.: Piter, 2008. 443 p.
2. Bovin A. A., Cherednikova L. E., Yakimovitch V. A. Management of innovations in the company: text book. 3-d edition, M.: Omega-L, 2009. 415 p.
3. Nabiev R. A., Lokteva T. F. Management: text book. M.: Finances and statistics, 2008. 368 p.
4. Kopylov A. V., Igonikova O. S. Method of management of joint risks of innovative projects on the basis of economical and mathematical methods // Business. Education. Law. Bulletin of the Volgograd Business Institute. 2010. # 2 (12). P. 129–132.

УДК 339.187.62
ББК 67.404.212.46

Козенко Константин Юрьевич,
аспирант экономического факультета
Волгоградской государственной
сельскохозяйственной академии
e-mail: k-kozenko@rambler.ru

ИННОВАЦИОННАЯ НАПРАВЛЕННОСТЬ РАСШИРЕНИЯ СИСТЕМЫ ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ

INNOVATION FOCUS ENHANCEMENTS OF LEASING

В статье раскрываются основные моменты адаптации механизма функционирования потребителей лизинговых услуг, адаптационные взаимодействия элементов лизинговых отношений, недостаточное регулятивное влияние государства, микроэкономические факторы адаптации, институциональная система лизинга сельскохозяйственной техники, возможности формирования межфирменного стратегического альянса, в котором все субъекты лизинга находятся интегративно в единой целостности. Большое внимание уделено инновационным лизинговым отношениям, вторичному рынку сельскохозяйственной техники, раскрыты источники его пополнения подержанной техникой. Особое мес-

то отведено дополнительным услугам сопровождения техники, приобретенной на условиях лизинга, и использованию в них нанотехнологии.

The article describes the main points of adaptation of the leasing consumer functioning, adaptive interaction between elements of leasing relations, lack of regulatory influence of the state, the microeconomic factors of adaptation, institutional system of agricultural machinery leasing, the possibility of forming inter-firm strategic alliance, in which all epy subjects of leasing relations are in a single integrative integrity. Much attention is paid to innovation leasing, secondary market of agricultural machinery; the source

of its replenishment with the used equipment is disclosed. A special place is set aside to additional services that accompany the products purchased on a lease conditions; and the use of nanotechnology.

Ключевые слова: лизинг сельскохозяйственной техники, лизинговые отношения, адаптационное взаимодействие субъектов лизинга, потенциал эффективной адаптации, межфирменный стратегический альянс, особенности инновационных лизинговых отношений, лизинг поддержанной техники, комплекс дополнительных услуг, внедрение нанотехнологий, лизинг.

Keywords: leasing of agricultural machinery, leasing relations, adaptive interaction of the leasing subjects, potential for effective adaptation, inter-firm strategic alliance, peculiarities of innovative leasing relations, used equipment leasing, range of additional services, introduction of nanotechnology, leasing.

Хозяйственные реформы и структурная перестройка экономики страны особенно болезненно отразились на состоянии материально-технической базы АПК. За годы реформ машинно-тракторный парк его сократился, достигнув порога угроз выполнению сельскохозяйственных работ с соблюдением соответствующих агротехнологических требований. Инвестиционная политика не обеспечивает технического переоснащения отраслей агропромышленного комплекса. В условиях недостаточной платежеспособности сельскохозяйственных товаропроизводителей емкость рынка материально-технических средств значительно уменьшилась. В результате резко снизилась обеспеченность сельскохозяйственных предприятий тракторами, комбайнами и другой сельскохозяйственной техникой. Нынешняя экономическая ситуация благоприятствует развитию новых форм экономических отношений и перспективного направления скорейшего обновления качественного потенциала АПК – лизинга сельскохозяйственной техники.

Формирование лизинговых отношений актуализирует проблемы ликвидации социально-экономического кризисного состояния. Адаптация экономического механизма функционирования потребителей лизинговых услуг – сельскохозяйственных предприятий укрепляет позиции национальной экономической безопасности, обеспечивая их собственную конкурентоспособность.

В последние годы в значительной мере приторможены лизинговые отношения. Это следствие того, что лизингодатель – собственник средств производства, поставляемых по условиям лизинга, не получает достаточной прибыли на авансированный капитал. В настоящее время слаб механизм адаптационных взаимодействий субъектов лизинговых отношений, недостаточно регулятивное влияние государства на повышение качества производимых сельскохозяйственных машин. Это усиливает неопределенность и неуравновешенность отношений. Нельзя не согласиться с Ю. П. Яценко, отмечающим, что «...производимая продукция оказалась невостребованной для внутреннего потребления и недостаточно конкурентной и адаптированной к потребностям внешнего рынка» [1].

Одним из основных критериев функциональной результативности системы адаптации экономического механизма функционирования лизинга является степень удовлетворения потребностей. Как системная экономическая категория адаптация экономического механизма функционирования лизинга сельскохозяйственной техники устанавливает оптимальность институциональных отношений в условиях формирующихся конкурентно-кооперационных рыночных интеракций. Весомыми методологическими условиями тактического и стратегического нормативно-правового обеспечения функционирования экономического механизма лизинговых отношений являются оперативность и интегративная целостность. Саморазвивающиеся и самодостаточные элементы лизинговых отношений образуют структуру адаптации экономического механизма их функционирования. Действующая институциональная система лизинга сельскохозяйственной техники не соответствует закономерностям функционирования экономической системы в условиях социально ориентированной рыночной экономики. Не стала мотивационным механизмом активных действий и нормативно-законодательная база. Она не обеспечивает приспособления механизма функционирования лизинговых отношений к объемам производства машин, их номенклатуре. Н. Д. Заводчиков и И. Н. Советов выделили фактор адаптивности к рыночной среде. Процессы адаптации авторами соотносятся с ресурсообеспеченностью, адекватностью форм организации, коррекцией специализации и размещения, изменением объема и структуры платежеспособного спроса [2].

Результаты проведенного нами исследования дают основание выделить наиболее весомые микроэкономические факторы адаптации: конкурентоспособность продукции и предприятия, организационно-производственные, поведенческие, кооперационно-интеграционные, нормативно-правовые, финансово-кредитные, ценовые. Основными параметрами адаптации определены качество сельскохозяйственной продукции и цена реализации.

Конкурентоспособность предприятия, производящего средства производства для сельского хозяйства, обеспечивается не только оптимальным использованием внутрипроизводственных источников, качественными характеристиками продукции и успешной ее реализацией, но и стабильностью экономического механизма функционирования предприятия в условиях конкуренции сельскохозяйственных предприятий. В условиях лизинговых отношений потенциал эффективной адаптации сельскохозяйственных предприятий и предприятий сельскохозяйственного машиностроения формирует радикальное изменение финансово-кредитного механизма функционирования.

С. А. Кравченко отмечает, что в течение 1990–2004 гг. цены на сельскохозяйственную продукцию увеличились в 5,8 раза меньшими темпами, чем на продукцию промышленного производства [3]. В результате с лизингового «игрового поля» практически удалены экономически слабые хозяйства, которых пока большинство, и которые больше всего нуждаются в повышении уровня технической оснащенности, в обновлении машинно-тракторного парка [4].

Одним из адекватных направлений совершенствования лизинговых отношений является адаптация экономического механизма функционирования субъектов

образованием межфирменного стратегического альянса (рис. 1). Каждый элемент стратегического альянса находится во взаимосвязи, взаимответственности, взаимозависимости, интегративно в единой целостности, дополняет друг друга. В функционировании межфирменного стратегического альянса основным является ценовой механизм. В методологии ценообразования определяющую роль играет выбранная модель цены, обеспечивающая выравнивание норм прибыли всем участникам альянса. В стратегическом альянсе модель «цель – способ – результат» трансформируется в модель «совокупность целей – совокупность способов – совокупность результатов».

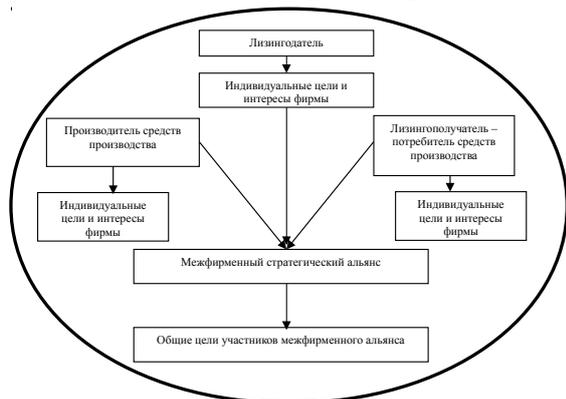


Рис. 1. Схема стратегических альянсовых отношений в лизинге

В результате изменений условий функционирования в стратегическом альянсе, повышения уровня адаптивности структурных элементов альянса повышается устойчивость, маневренность, гибкость, наращивается его конкурентный статус. Переход к системе корпоративного управления проявляется в интегративности механизма адаптации.

Особое внимание при заключении договоров купли-продажи уделяется качеству и комплектности поставляемых машин, наличию сервисных центров в регионах эксплуатации и способам устранения неисправностей в гарантийный период.

Объемы кредитования сельскохозяйственных товаропроизводителей коммерческими банками постепенно наращиваются, однако они обеспечивают только четвертую часть от финансовой потребности. Это приводит к сдерживанию адаптации экономического механизма функционирования сельскохозяйственных предприятий. Несовершенство рынка технологических инноваций как ведущего резерва воспроизводства технологической оснащенности, неразвитость инфраструктуры лизинговых отношений приводят к нестабильности инновационного и инвестиционного климата, низкому уровню инвестиционной и инновационной привлекательности, несогласованности условий лизинговых отношений с динамикой предложения и спроса.

Особенность инновационных лизинговых отношений заключается в том, что предприятие обращается в лизинговую компанию или банк с заказом на получение необходимой техники. В соответствии с поступившим заказом компания приобретает технику у поставщика и передает ее заказчику-потребителю в пользование, оставаясь при этом юридическим собственником. Потребитель эксплу-

атирует полученную технику и из полученных доходов выплачивает лизинговой компании ее стоимость в виде амортизационных отчислений и лизингового процента.

Т. А. Красева, исследуя сущность лизинга, использует его исходное определение как вида предпринимательской инвестиционной деятельности, включающей комплекс организационно-экономических отношений в связи с передачей имущества во временное пользование на основе приобретения объекта лизинга у предприятия-изготовителя (продавца) и последующей сдачи его в долгосрочную аренду с правом выкупа лизингополучателем [5, 6].

В экономической литературе выделяются следующие виды лизинга: чистый лизинг, при котором лизингополучатель осуществляет весь комплекс обслуживания предмета лизинга; лизинг с полным набором услуг – обслуживание предмета лизинга осуществляется лизингодателем; лизинг с частичным набором услуг – лизингодатель осуществляет только предусмотренные договором отдельные функции обслуживания предмета лизинга.

Важным направлением диверсификации лизинговых отношений является лизинг подержанной техники. Исследование источников поступления подержанной техники на лизинговый рынок выявили три основных. Крупные предприятия, агрофирмы имеют возможность приобрести новую производительную технику, системы машин отечественного и зарубежного производства. В результате имеющаяся подержанная, но вполне работоспособная техника становится для них лишней. Другим источником подержанной техники являются сельскохозяйственные предприятия-банкроты. Кроме того, подержанная техника освобождается и возвращается к лизингодателю в результате расторжения договоров лизинга.

Рынок подержанной техники в условиях дифференциации сельхозтоваропроизводителей возникает как закономерное явление. Он имеет свой механизм функционирования, свой инструментарий регулирования экономических отношений самостоятельных товаропроизводителей, выступающих рыночными контрагентами. Надежной формой посредничества между специализированными мастерскими и хозяйствами явились созданные в зонах обслуживания специализированные предприятия – технические обменные пункты. В их распоряжение выделяется необходимый обменный фонд узлов и агрегатов.

Определяющей в лизинговых отношениях стала тенденция увеличения комплекса дополнительных услуг лизинговых компаний для лизингополучателей, ценообразования на лизинг в зависимости от перечня сопутствующих услуг. Обеспечение различного рода гарантий оказывает свое положительное воздействие на общую интегральную оценку лизинговых отношений. Широко распространенной формой предоставления гарантий является гарантия завода-изготовителя (рис. 2).

Потребитель с большой охотой приобретает машину с весомыми гарантиями, так как уверен, что в случае отказа дефект будет устранен фирмой качественно и в срок. На современном этапе потребитель готов согласиться с более высокой ценой на машину хорошего качества изготовления и гарантированного обслуживания. Заводами-изготовителями техники достигнуты значительные успехи в развитии своих сервисных центров, их техническом оснащении и подборе квалифицированных специалистов.

Так, ОАО «Тракторная компания «Волгоградский тракторный завод» организовало 39 сервисных центров, в то время как в 2002 г. они отсутствовали. Сервисная сеть ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш» состоит из 53 сервисных центров, действующих в регионах использования этих комбайнов, «Красноярский комбайновый завод» включает в себя 50 сервисных центров. Сервисное обслуживание и рынок подержанной техники создают широкую возможность внедрения нанотехнологий.

Характерной особенностью сервисного обслуживания и лизинга подержанной техники становится внедрение нанотехнологий. Американская компания Entech Corp в рамках абсолютно закрытой программы по созданию самолета-невидимки «Stealth» разработала антифрикционный кондиционер металла «Energy release (ER)» («освобождающий энергию»). «Energy release» – это желе-

образное вещество, содержащее комплекс органических и синтетических компонентов. Образование на трущихся поверхностях сервоентной пленки из чистого железа толщиной в 2 000 раз меньше человеческого волоса достаточно, чтобы перевести процесс трения в режим безызносности. ER использован в двигателях более трех миллионов российских машин. «ВАЗы», использующие ER, прошли по 300 тыс. км без капитального ремонта двигателя. ER применяется там, где присутствуют трущиеся железосодержащие поверхности и действие механизмов не основано на трении. Заметный положительный эффект достигается при использовании ER в ходе обкатки и приработки двигателей, в том числе после капитального ремонта. Как следствие самых прогрессивных научных исследований в борьбе с трением и износом, ER в течение 15 лет остается непревзойденным достижением.

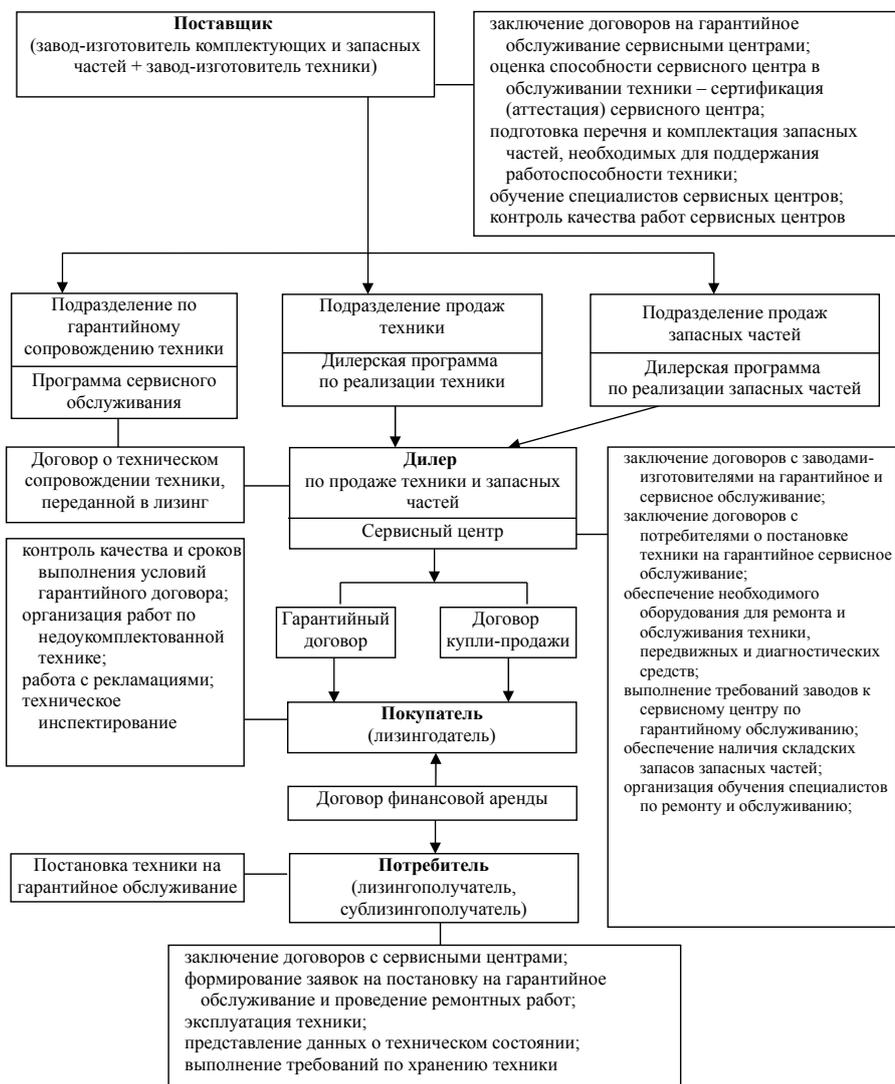


Рис. 2. Организационно-функциональная структура реализации лизинговых правоотношений

В России научно-производственная компания LT – лаборатория триботехнологии (г. Зеленоград) – разработала и выпустила аналог данного рекондиционного металла «Fenom», который в настоящее время интенсивно продвигается на автомобильный рынок и входит в целую группу различных продуктов для автохимии. На рынке автохимии имеется кондиционер металла «SUPER DURA LUBE» – продукт, синтезированный в США в лаборатории NASA (национальное аэрокос-

мическое агентство). Он также служит для преобразования поверхностных структур металла благодаря способности ионизированных молекул внедряться в кристаллическую решетку металла в зоне трения. Одна заправка рассчитана на 75 000 км пробега в нормальных условиях эксплуатации и гарантированно обеспечит увеличение мощности двигателя на 25 %, ресурса двигателя более чем на 70 %, снижение расхода топлива на 5–10 %.

ООО «Руслана» (г. Новосибирск) выпускает на потребительский рынок защитно-восстановительный комплекс ЗВК «Реагент 2000», предназначенный для защиты от износа, улучшения и восстановления технических параметров узлов и агрегатов. Он защищает трущиеся детали не только от технического износа, но и от нежелательных химических реакций внутри металла, создает на всех трущихся поверхностях защитно-восстановительное алмазно-органическое покрытие.

ЗВК «Реагент 2000 «Супердрайв» способен создавать защитно-восстановительный слой, компенсировать выработку, нормализовать технологические параметры, увеличивать компрессию, стабилизировать давление масла, улучшать сгорание топлива и снижать токсичность выхлопных газов. Одно-, двукратное применение ЗВК «Реагент 2000 «Супердрайв» увеличивает срок службы двигателя, позволяет сэкономить от 5 до 25 % топлива и снизить затраты на капитальный ремонт двигателя при правильной его эксплуатации.

Холдинговая компания «ФОРСАН» применяет собственный метод получения триботехнического состава, получившего название «ФОРСАН». Синтезатор металлов «ФОРСАН» предназначен для проведения восстановительного ремонта машин и механизмов путем образования и наращивания металлокерамического слоя на поверхности пар трения. Он совместим с любым типом штатных масел, в химические реакции с ними не вступает и не меняет их свойства. В двигателях внутреннего сгорания коэффициент трения уменьшается в среднем в 10 раз, значительно увеличивается срок службы агрегатов и механизмов (в 10 и более раз). Мощность двигателя возрастает на 10–15 % от начальной, расход топлива уменьшается на 10–15 %. За счет свойств новой образовавшейся поверхности трения снижаются вибра-

ция и шумы, облегчается процесс «холодного пуска» двигателя. Двигатель становится менее требовательным к качеству масла и бензина [7].

За счет оптимизации и ускорения процесса сгорания топлива токсичность попадающих в атмосферу вредных веществ снижается в несколько раз. Благодаря применению «ФОРСАН» значительно снижаются эксплуатационные расходы, что особенно важно в условиях финансового оздоровления.

Представительства холдинговой компании «ФОРСАН» начинают работать в регионах Российской Федерации, в т. ч. и в Волгоградской области. По мере наращивания объемов производства компонентов для синтеза металлов «ФОРСАН» сфера его применения будет также приоритетна и для обработки новой техники на сервисных пунктах, что повысит эффективность лизинговых операций, ускорение обновления парка машин отечественными тракторами, комбайнами и другой сельскохозяйственной техникой.

Развитие нанотехнологий становится одним из приоритетных направлений экономической политики, новой промышленной революцией. Они позволяют получать материалы с принципиально улучшенными свойствами, многократно повышать эффективность процессов, создавать оборудование для «тонких» и «высоких» технологий со значительно меньшими удельными издержками, чем у аналогов при производстве традиционными способами.

Формирование и развитие лизинговых отношений доказывает, что консолидация капитала государственной поддержки, заводов-изготовителей, лизинговых компаний и сельхозтоваропроизводителей, интегрированные отношения взаимодействия в альянсе участников обеспечивают дополнительное стимулирование, внедрение прогрессивных технических и технологических решений.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Яценко Ю. П. Хозяйственный механизм в период трансформации к рыночному типу экономики: методология, инструментарий, реальные проекты. Киев: Наукова думка, 2001. С. 3–87.
2. Заводчиков Н. Д., Советов И. Н. Современное состояние и перспективы совершенствования структуры производства сельскохозяйственной продукции в регионе. Оренбург: ОГАУ, 2001. С. 15–41.
3. Кравченко С. А. Адаптация экономического механизма функционирования сельскохозяйственных предприятий к условиям рынка: монография. Киев: ННЦ ИАЭ, 2008. 444 с.
4. Мазлоев Р. Х. Организационно-экономические условия развития федерального лизинга сельскохозяйственной техники: автореф. дис. ... канд. экон. наук. 2010. 26 с.
5. Красева Т. А. Влияние амортизации и процентной ставки на динамику лизинговых платежей // Экономист. 2001. № 12. С. 56–59.
6. Красева Т. А. Основы лизинга. Ростов н/Д: Феникс, 2003. 224 с.
7. Лемякин А. В. Использование инновационных нанотехнологий на рынке подержанной техники // Вестник АПК Волгоградской области. 2005. № 5. С. 16–17.

REFERENCES

1. Yashchenko Yu. P. Economic mechanism in the period of transformation to market-type economy: methodology, tools, real-world projects. K.: Naukova Dumka, 2001. P. 3–87.
2. Zavodchikov N. D., Sovetov I. N. Current state and prospects of improving the structure of agricultural production in the region. Orenburg: OGAU, 2001. P. 15–41
3. Kravchenko S. A. Adaptation of the economic mechanism of the agricultural firms to market conditions: Monography. K.: NSC IAE, 2008. 444 p.
4. Mazloev R. H. Organizational and economic conditions of the federal leasing of agricultural machinery. Candidate dissertation. 2010.
5. Kraseva T. A. Effect of depreciation and interest rate on the dynamics of the lease payments // Economist. 2001. # 12. P. 56–59.
6. Kraseva T. A. Basics of leasing. Rostov-on-Don: Phoenix, 2003. 224 p.
7. Lemyakin A. V. Use of innovative nanotechnology at the market of the used equipment // Vestnik APK of Volgograd region. 2005. # 4.