

Научная статья**УДК 339.56****DOI: 10.25683/VOLBI.2021.57.416****Svetlana Sergeevna Asanova**

Postgraduate of the Department of Regional Economics
and Management,
Samara State University of Economics
Samara, Russian Federation
ssww28@rambler.ru

Erzsebet Nedelka

Lecturer Faculty of Economics,
University of Sopron
Sopron, Hungary
nedelka.erszsebet@uni-sopron.hu

Светлана Сергеевна Асанова

аспирант кафедры региональной экономики
и управления,
Самарский государственный экономический университет
Самара, Российская Федерация
ssww28@rambler.ru

Ержебет Неделька

преподаватель Факультета экономики,
Университет Шопрона
Шопрон, Венгрия
nedelka.erszsebet@uni-sopron.hu

РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

08.00.05 — Экономика и управление народным хозяйством (2 — Управление инновациями)

Аннотация. В статье рассмотрена внешнеэкономическая деятельность, включая экспорт и импорт, Самарской области. Актуальность исследования обусловлена необходимостью решения стоящих перед большинством развитых и развивающихся стран, включая Российскую Федерацию, вопросов повышения уровня инноваций при производстве продукции, в том числе для последующего экспорта. Проанализирована динамика внешней торговли Самарской области со странами СНГ и странами дальнего зарубежья в 2003—2019 гг. В основу анализа также включено рассмотрение основных торговых партнеров Самарской области с объемами экспортируемой и импортируемой продукции за период 2003—2019 гг. Проанализирована торговая структура ВЭД Самарской области, развитие которой влияет на ВЭД в целом. Предложены новые инструменты государственной политики, способствующие развитию конкурентоспособных отечественных производств, внедрение которых положительно повлияет на расширение торгово-экономического сотрудничества как Самарской области, так и в целом Российской Федерации. Предлагаемые

государством меры поддержки отечественных производителей делают выход инновационной продукции наиболее привлекательным как на зарубежные, так и отечественные рынки сбыта. Сделан вывод о необходимости дополнения существующих мер поддержки такими инструментами, как: участие предприятий в Глобальном договоре ООН по Целям устойчивого развития; секьюритизация инновационных объектов; компенсация расходов на создание интеллектуальной собственности на производстве. Раскрытые в данном исследовании вопросы имеют практическую значимость для развития всех отраслей, включенных во внешнеторговый оборот, а внедрение полученных результатов позволит повысить конкурентоспособность отечественных производителей, как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, регион, международное сотрудничество, анализ данных, внешнеторговый оборот, экспорт, импорт, торговые партнеры, инструментарий государственной политики, инновации, развитие

Финансирование: исследование выполнено при поддержке РФФИ и РЯИК в рамках научного проекта № 21-510-23002.

Для цитирования: Асанова С. С., Неделька Е. Ретроспективный анализ торгово-экономического сотрудничества Самарской области // Бизнес. Образование. Право. 2021. № 4 (57). С. 58—62. DOI: 10.25683/VOLBI.2021.57.416.

Original article

RETROSPECTIVE ANALYSIS OF TRADE AND ECONOMIC COOPERATION OF THE SAMARA REGION

08.00.05 — Economics and management of national economy (2 — Innovation management)

Abstract. The article considers the commodity structure of exports and imports of the Samara region. The relevance of the study is due to the need to address the issues facing most developed and developing countries, including the Russian Federation, of increasing the level of innovation in the production of goods, including those for subsequent export. The dynamics of foreign trade of the Samara region with the CIS countries and non-CIS countries in 2003—2019 is analyzed. The analysis also includes a review of the main trading partners of the Samara re-

gion with the volumes of exported and imported products for the period 2003—2019. The key problems of the development of both the Samara region and the Russian Federation that affect foreign economic activity in general are presented. New state policy instruments are proposed that contribute to the development of competitive domestic industries, the introduction of which will positively affect the expansion of trade and economic cooperation both in the Samara region and in the Russian Federation as a whole. The measures proposed by the state to support domestic

producers make the output of innovative products the most attractive both on foreign and domestic sales markets. It is concluded that it is necessary to supplement existing support measures with such tools as: participation of enterprises in the UN Global Compact on Sustainable Development Goals; securitization of innovative objects; compensation for the costs of creating intellectual property in production. The issues disclosed in this study

are of practical importance for the development of all industries included in the foreign trade turnover, and the implementation of the results obtained will increase the competitiveness of domestic producers both in the domestic and foreign markets.

Keywords: foreign economic activity, region, international cooperation, data analysis, foreign trade turnover, export, import, trading partners, state policy instruments, innovations, development

Funding: the reported study was funded by RFBR and RussianStudiesHu, project number 21-510-23002.

For citation: Asanova S. S., Nedelka E. Retrospective analysis of trade and economic cooperation of the Samara region. *Business. Education. Law*, 2021, no. 4, pp. 58—62. (In Russ.) DOI: 10.25683/VOLBI.2021.57.416.

Введение

Актуальность. На сегодняшний день Самарская область занимает одно из ведущих мест среди регионов РФ по объемам внешней торговли, а также имеет стабильные торгово-экономические отношения более чем со 100 странами мира [1]. Самарская область занимает приграничное положение, имеет общую границу с Республикой Казахстан [2].

Информационный портал «Заводы.РФ» [3] предоставляет информацию о предприятиях, относящихся к экспортерам, что упрощает поиск для потенциальных партнеров. Туда будут входить предприятия малого, среднего и крупного бизнеса. Каталог включает в себя предприятия всех сфер, которые будут классифицированы по видам деятельности, по кодам ТН ВЭД. Это не просто бизнес-витрина региона: для внешних партнеров — это понимание всего потенциала Самарской области.

Реализация конкурентоспособного производства, способного в дальнейшем выйти на международный рынок, требует модернизации существующих мер поддержки [4]. В условиях геополитических рисков, тормозящих развитие инновационной продукции, существует острая потребность в стимулировании производителей созданием нового инструментария государственной политики.

Изученность данной проблемы в условиях России является актуальной и требующей дальнейшего исследования для четкого понимания стратегии развития региона. В исследовании особое значение имели труды ведущих ученых. Торгово-экономическому сотрудничеству России с Китаем и странами БРИКС посвящены работы Е. Ф. Авдокушина, М. В. Жарикова, Л. Н. Красавиной, Г. Д. Толорая и др. Например, Г. А. Хмелева и Р. В. Федоренко в статье «Оценка экономической интеграции Самарской области» [4] отводят особую роль формированию показателей, способствующих международной торговой интеграции. И. В. Зверева в статье «Экономический

потенциал региона: понятие и структура» [5] связывает международное сотрудничество с географическими условиями.

Это делает **целесообразным разработку темы**, связанной с предложением новых инструментов, стимулирующих развитие международного сотрудничества в контексте инновационного развития [6].

Научная новизна статьи заключается в формировании инструментария государственной политики, основными преимуществами которого являются: универсальный характер, учет специфических условий реализации процессов импортозамещения, практическая направленность.

Цель исследования — выявление дальнейших направлений развития международного сотрудничества Самарской области.

Задачи исследования:

– провести анализ внешнеторгового оборота Самарской области за 2003—2019 гг.;

– предложить инструменты развития торгово-экономического сотрудничества.

Теоретическая и практическая значимость работы заключается в том, что проведенный ретроспективный анализ торгово-экономического сотрудничества позволяет сформировать авторские инструменты государственной политики, направленные на развитие международного сотрудничества региона.

Основная часть

Ретроспективный анализ торгово-экономического сотрудничества включает в себя рассмотрение нескольких основных показателей, к которым относятся: внешнеторговый оборот, динамика экспорта и импорта за рассматриваемый период. Внешнеторговый оборот (рис. 1) рассматривается за период 2003—2019 гг.

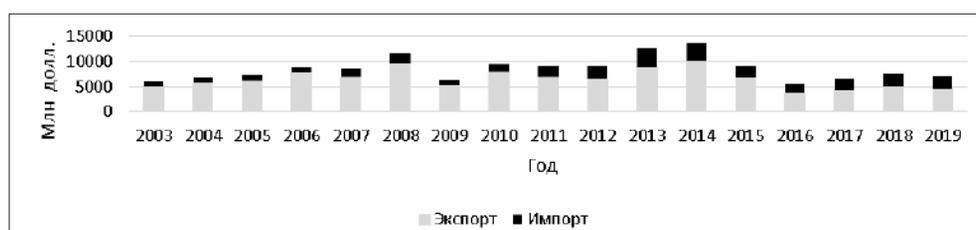


Рис. 1. Внешнеторговый оборот за период 2003—2019 гг., млн долл. (составлено авторами по данным [7])

Внешнеторговый оборот Самарской области за период 2003—2019 гг. увеличился на 3,21 % и по итогам 2019 г. составил 7099,60 млн долл. До 2019 г. во внешнеторговом обороте региона наблюдалась положительная динамика, за исключением 2009 г. и 2016 г., когда данный показатель сократился на 0,55 % (к 2008 г.) и на 0,62 % (к 2015 г.) соответственно. Одной из причин возникновения данной си-

туации стали последствия экономического кризиса 2008 г. Минимальные значения показателя наблюдаются в 1998 г., максимальные значения — в 2013 г. (на 1,4 % к предыдущему году) и 2014 г. (на 1,1 % к предыдущему году).

Экспорт Самарской области (рис. 2) характеризуется резкими скачками до 2014 г. Максимальные значения — в 2008 г. и 2014 г. Минимальные значения соответствуют

периодам 2007 г., 2009 г., 2016 г. Аналогичная динамика наблюдается в экспорте стран вне СНГ. Объемы экспорта в страны СНГ имеют положительную тенденцию, и за рассматриваемый период значения показателя выросли на 3,26 % и по итогам 2019 г. составили 1332,70 млн долл.

Значение объемов импорта до 2015 г. постоянно увеличивалось (рис. 3), а после 2015 г. произошло резкое сокращение. Причиной возникновения данной ситуации является реализация политики импортозамещения в России [8]. Всего за рассматриваемый период показатель вырос на 2,81 % и по итогам 2019 г. составил 2432,20 млн долл. Аналогичная динамика наблюдается

в экспорте стран вне СНГ. Объемы импорта из стран СНГ имеют положительную тенденцию, и за рассматриваемый период значения выросли на 2,26 % и по итогам 2019 г. составили 310,60 млн долл.

Отдельного рассмотрения требуют страны-экспортеры и страны-импортеры, с которыми сотрудничает Самарская область [9] (рис. 4). Основными партнерами-экспортерами Самарской области являются Китай (20 255,40 млн долл.) и Украина (12 727,07 млн долл.).

Основными торговыми партнерами-импортерами Самарской области (рис. 5) являются Германия (6502,60 млн долл.) и Китай (3564,40 млн долл.).



Рис. 2. Динамика объемов экспорта Самарской области по группам стран за период 2003—2019 гг., млн долл. (составлено авторами по данным [7])



Рис. 3. Динамика объемов импорта Самарской области по группам стран за период 2003—2019 гг., млн долл. (составлено авторами по данным [7])

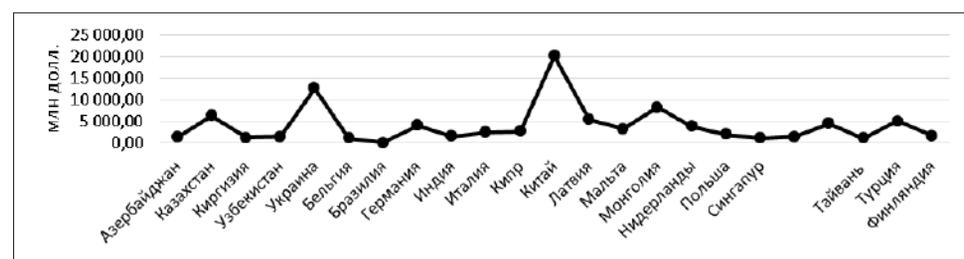


Рис. 4. Динамика торговых партнеров-экспортеров Самарской области по странам за период 2003—2019 гг., тыс. долл. (составлено авторами по данным [7])

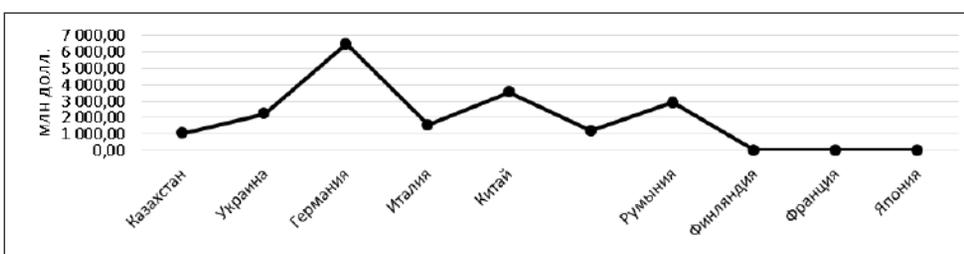


Рис. 5. Динамика торговых партнеров-импортеров Самарской области по странам за период 2003—2019 гг., тыс. долл. (составлено авторами по данным [7])

Для понимания экспортной и импортной направленности региона важно проанализировать товарную структуру в 2003 г. и 2019 г. (рис. 6).

Наибольшую долю в структуре экспорта в 2003 г. и в 2019 г. (см. рис. 6) занимают минеральные продукты и продукция химической промышленности [10]. В 2019 г. сократилась доля минеральных продуктов (на 37,9 п.п.). Доля продукции химической промышленности к 2019 г. выросла на 21,3 п.п. В тройку лидеров входят машины, оборудование и транспортные средства (увеличение их доли на 6,1 п.п. к 2019 г.).

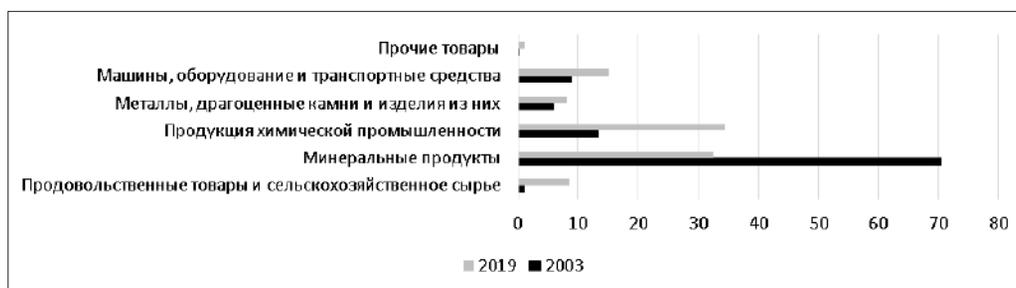


Рис. 6. Товарная структура экспорта Самарской области в 2003 г. и 2019 г., % (составлено авторами по данным [7])

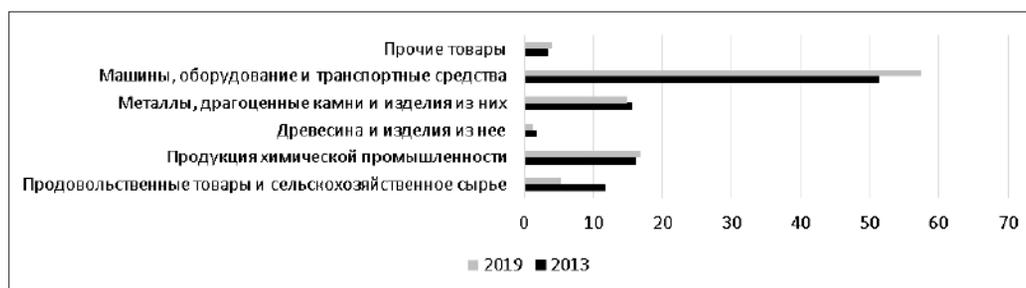


Рис. 7. Товарная структура импорта Самарской области в 2003 г. и 2019 г., % (составлено авторами по данным [7])

Заключение

Подводя итог сказанному, можно сделать вывод, что для успешного развития Самарской области необходим инструментарий, способствующий развитию отечественных производств, которые в дальнейшем будут конкурентоспособны на внешних рынках [11]. Авторами предлагаются следующие инструменты: участие предприятий в ГД ООН по ЦУР; секьюритизация инновационных объектов; компенсация расходов на создание интеллектуальной собственности. Например, основными преимуществами участия в Глобальном договоре ООН являются: международное развитие бизнеса; обмен опытом, глобальная база знаний, инвестиции.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Хмелева Г. А., Федоренко Р. В. Основные тенденции и факторы формирования конкурентных преимуществ приграничных регионов // *Экономические отношения*. 2021. Т. 11. № 2. С. 439—458.
2. Хмелева Г. А., Семенычев В. К. Региональное управление и территориальное планирование. М., 2015. 224 с.
3. Заводы и промышленные предприятия России. URL: <https://заводы.рф/factories?region=3065>.
4. Хмелева Г. А., Федоренко Р. В. Оценка экономической интеграции Самарской области // *Субрегиональное сотрудничество в современных условиях развития национальной экономики* : сб. науч. тр. / Под общ. ред. Е. В. Иода. Воронеж : РИТМ, 2020. С. 55—61.
5. Зверева И. В. Экономический потенциал региона: понятие и структура // *Вестн. Самар. муницип. ин-та управления*. 2014. № 4(31). С. 35.
6. Перес К. Технологические революции и финансовый капитал. Динамика пузырей и периодов процветания / Пер. с англ. Ф. В. Маевского. М. : Дело : РАНХиГС, 2011. С. 120.
7. Показатели внешнеэкономической деятельности Самарской области за 2003—2019 гг. URL: <https://samarastat.gks.ru/folder/34255>.

Структура импорта Самарской области (рис. 7) к 2019 г. претерпела значительные изменения. Наибольшую долю в структуре импорта Самарской области в 2003 г. и в 2019 г. занимают машины, оборудование и транспортные средства; металлы, драгоценные камни и изделия из них; продукция химической промышленности. Основную долю в импорте региона занимают машины, и к 2019 г. отмечается увеличение на 6,2 п.п. Доля металлов, драгоценных камней и изделий из них к 2019 г. сократилась на 0,7 п.п. Доля продукции химической промышленности к 2019 г. выросла на 0,8 п.п.

8. Программа импортозамещения в российской экономике в 2014—2015 гг. URL: <https://gia.ru/20151125/1327022750.html>.
9. Булавко О. А., Заступов А. В. Кластерный подход в инновационно-инвестиционном развитии предприятий промышленности // Вестн. Самар. гос. экон. ун-та. 2017. № 7(153). С. 30—37.
10. Стратегия социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года. URL: <http://economy.samregion.ru>.
11. Ершова И. В. Государственное регулирование экономической деятельности в условиях членства России во ВТО, ЕЭС и Таможенном союзе : моногр. М. : Норма : ИНФРА-М, 2014. С. 136—141.
12. Боброва В. В. Внешнеэкономическая деятельность региона — основа стратегии экономического роста государства // Российское предпринимательство. 2017. № 7-2(94). С. 62—65.
13. Хмелева Г. А., Асанова С. С. Ключевые факторы успешного развития экспортного потенциала региона: инновационный аспект // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. IX Всерос. науч.-практ. конф. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2020. С. 338—343.
14. Зверева И. В. Инновационный, научный и кадровый потенциал региона // Материалы III Междунар. конф. по экон. наукам, Австрия, г. Вена, 2014 г. Вена : East West Association for Advanced Studies and Higher Education GmbH., 2014. С. 115—119.
15. Российский экспортный центр. URL: <http://rus63.com/ru>.

REFERENCES

1. Khmeleva G. A., Fedorenko R. V. Main trends and factors of formation of competitive advantages in border regions. *Economic relations*, 2021, vol. 11, no. 2, pp. 439—458. (In Russ.)
2. Khmeleva G. A., Semenychev V. K. *Regional management and territorial planning*. Moscow, 2015. 224 p. (In Russ.)
3. *Plants and industrial enterprises of Russia*. (In Russ.) URL: <https://заводы.Russian Federation/factories?region=3065>.
4. Khmeleva G. A., Fedorenko R. V. Assessment of economic integration of the Samara region. In: *Sub-regional cooperation in modern conditions of development of the national economy. Collection of sci. papers*. Ed. by E. V. Ioda. Voronezh, RITM, 2020. Pp. 55—61. (In Russ.)
5. Zvereva I. V. The economic potential of the region: the concept and structure. *Bulletin of the Samara Municipal Institute of Management*, 2014, no. 4(31), p. 35. (In Russ.)
6. Peres K. *Technological revolutions and financial capital. Dynamics of bubbles and periods of prosperity*. Translated from the English by F. V. Maevskiy. Moscow, Delo, RANEPА, 2011. P. 120. (In Russ.)
7. *Indicators of foreign economic activity of the Samara region for 2003—2019*. (In Russ.) URL: <https://samarastat.gks.ru/folder/34255>.
8. *The program of import substitution in the Russian economy in 2014—2015*. (In Russ.) URL: <https://ria.ru/20151125/1327022750.html>.
9. Bulavko O. A., Zastupov A. V. Cluster approach in the innovation and investment development of industrial enterprises. *Vestnik of Samara State University of Economics*, 2017, no. 7(153), pp. 30—37. (In Russ.)
10. *The strategy of socio-economic development of the Samara region for the period up to 2030*. (In Russ.) URL: <http://economy.samregion.ru>.
11. Ershova. I. V. *State regulation of economic activity in the conditions of Russia's membership in the WTO, the EEC and the Customs Union. Monograph*. Moscow, Norma, INFRA-M, 2014. Pp. 136—141. (In Russ.)
12. Bobrova V. V. External Economic Activities of Regions: the Basis of National Economic Growth Strategy. *Russian Journal of Entrepreneurship*, 2007, no. 7-2(94), pp. 62—65. (In Russ.)
13. Khmeleva G. A., Asanova S. S. Key factors for successful development of the export potential of the region: innovative aspect. In: *Russian science: current research and development. Collection of sci. articles of the IX All-Russ. sci. and pract. conf.* Samara, Samara State University of Economics publ., 2020. Pp. 338—343. (In Russ.)
14. Zvereva I. V. Innovative, scientific and personnel potential of the region. In: *Proceedings of the III Int. conf. on economic Sciences, Vienna, Austria, 2014*. Vienna, East West Association for Advanced Studies and Higher Education GmbH., 2014. Pp. 115—119. (In Russ.)
15. *The Russian export center*. (In Russ.) URL: <http://rus63.com/ru>.

Статья поступила в редакцию 16.08.2021; одобрена после рецензирования 23.08.2021; принята к публикации 30.08.2021.
The article was submitted 16.08.2021; approved after reviewing 23.08.2021; accepted for publication 30.08.2021.