

УДК 339.94

ББК 65.298.12

Davidenko Ivan Valerievich,
post-graduate student of the department
of international trade and customs business
of Rostov State Economic University (RSUE),
Rostov-on-Don,
e-mail: IvanD1@yandex.ru

Давиденко Иван Валерьевич,
аспирант кафедры международной торговли
и таможенного дела
Ростовского государственного
экономического университета (РИНХ),
Ростов-на-Дону,
e-mail: IvanD1@yandex.ru

РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ В РАЗВИТИИ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

ROLE OF MULTINATIONAL CORPORATIONS IN DEVELOPMENT OF THE WORLD ECONOMY AT THE CURRENT STAGE

Транснациональные компании с каждым годом начинают играть все большую роль в развитии мирового хозяйства, при этом по степени влияния превосходя некоторые государства мира. На них приходится большая часть мирового капитала, производимых в мире товаров и услуг, в рамках сети работают миллионы рабочих из разных стран, им принадлежит большая часть инноваций, патентов и разработок. В рамках статьи сделана попытка рассмотреть основные направления воздействия функционирования транснационального сегмента мировой экономики на развитие мирохозяйственных процессов и отразить перспективы изменения конструкта мирового хозяйства. Отдельным моментом идет рассмотрение участия транснациональных компаний в международном научно-техническом прогрессе и аспектов сетевизации их международной деятельности.

The multinational companies are playing more and more significant role in development of the world economy, thus surpassing some states of the world in terms of influence. These companies obtain the major part of the world capital and the globally produced goods and services; the network includes millions of workers all over the world; the companies own major part of innovations, patents and developments. The article attempts to examine the main trends of impact of the global economy multinational segment functioning on the world economy processes development and to demonstrate the prospects of the world economy construct changes. Multinational companies' participation in the international scientific and technical progress is discussed as a separate item, as well as the aspects of networking of the companies' international activity.

Ключевые слова: транснациональная компания (ТНК), глобализация, информация, сетевизация, лоббирование, ресурсообеспечивающие страны, глобальная площадка, мировое хозяйство, конструкт, научно-технический обмен, государственное регулирование.

Keywords: multinational company, globalization, information, networking, lobbying, resource providing countries, global platform, world economy, construct, scientific and technical exchange, state regulation.

На современном этапе развития мировой экономики

в структуре мирового хозяйства происходят необратимые изменения, и никто не может утверждать, положительный или отрицательный характер они носят. Наряду с государствами и национальными фирмами в глобальной экономике активно действуют транснациональные корпорации, оказывая значительное воздействие на полномочия и интерес традиционных участников международных экономических отношений. Процессы транснационализации, проявляясь в процессах расширения международной деятельности крупных промышленных предприятий и банков, приводят к концентрации экономической мощи, инновационного потенциала, производственных мощностей в руках крупнейших ТНК мира, приводя к структурным диспропорциям развития мирового хозяйства.

Зарождение и развитие процессов глобализации неразрывно связано с развитием национальных корпораций, которые путем диверсификации своей деятельности превратились в транснациональные корпорации, с возникновением которых возникли и транснациональные банки. ТНК и ТНБ со временем превратились в основные генераторы и регуляторы большей части ресурсов мировой экономики, что превратило транснациональную систему корпоративной организации производства в одну из главных движущих сил глобализации мировой экономики. В условиях современной мировой экономики транснациональные компании стали центральной организующей силой, накладывающей отпечаток на тенденции в международном разделении труда. Современные ТНК концентрируют более 40% мировых богатств и играют основную роль в распространении по миру новых технологий и инноваций.

Транснациональный процесс отражает распределение экономической власти в мире в пользу развитых стран, поэтому без органичного участия в транснационализации мировой экономики невозможно полноценно включиться в процесс формирования системы глобального общественного воспроизводства и обеспечить экономическую безопасность страны. С целью поиска путей снижения издержек и повышения конкурентоспособности ТНК переносят свои производства в те страны, где доступно сырье и энергия, дешевле рабочая сила, более лояльное налоговое и социальное законодательство. Основной тенденцией становится внутриотраслевая кооперация, при которой компоненты используемых товарных марок производятся в разных странах. Все это приводит к тому, что темпы роста торговли обгоняют дина-

мику производства, а финансовые потоки — торговлю.

Единого и общепринятого определения транснациональной компании до сих пор не существует. На наш взгляд, попытки выработать единое определение ТНК обречены на провал, поскольку организационная структура международных корпораций постоянно меняется по мере изменения характера международных экономических отношений. При всех проблемах, создаваемых ТНК, большинство авторов все равно не берут во внимание современные аспекты развития мировой экономики, что приводит к отличию теоретических моделей корпорации от реальных. В настоящее время не существует ни одной хорошо изложенной теории, которая бы объясняла условия формирования ТНК или позволяла спрогнозировать динамику торговли с их участием, учитывая реалии развития современных международных экономических отношений. Существующие теории международной торговли разрабатывались без учета деятельности транснациональных корпораций, а в современных условиях необходима теория, объясняющая возникновение желания у ТНК проводить экспансионистскую политику в другие страны и способная прогнозировать структуру торговли. Доля внутрифирменной торговли тем выше, чем больше разница в относительной обеспеченности стран факторами производства, однако при наличии транснациональных корпораций не существует четко определенных зависимостей между различиями в относительной обеспеченности стран факторами и долей внутриотраслевой торговли. При составлении современных теорий необходимо проследить последствия тех ситуаций, в которых корпорации находят выгодным становиться транснациональными, то есть четко определенными экономическими субъектами, обладающими специфическими активами, участвующими в монополистической конкуренции и играющими активную роль во внешней торговле.

Усиление роли транснациональных компаний в сфере экономики и политики привело к вопросу о степени их влияния на традиционный баланс сил субъектов мирополитического взаимодействия. С одной стороны, ТНК — это двигатели мирового экономического и социального развития (ТНК заинтересованы в росте доходов всех слоев населения, которые впоследствии предъявляют спрос на их продукцию), а с другой — это эксплуататоры природных и трудовых ресурсов развивающихся стран, готовые пожертвовать гуманитарными и экологическими ценностями во имя получения прибыли. Наиболее остро встает вопрос о легитимности превращения ТНК в субъектов мирохозяйственного регулирования и о том, к каким последствиям это приведет с точки зрения реализации интересов как надындивидуальных акторов мирополитического взаимодействия (национальные государства, международные правительственные и неправительственные организации), так и рядовых граждан.

Новый тип экономики, сформировавшийся в условиях глобализации мирового экономического пространства, основан на параллельном развитии двух тенденций — становления инфраструктурных отраслей и возрастания роли ТНК в мировом хозяйстве. Если первоначально основными субъектами мировой экономики, которые могли оказывать влияние на совершенствование инфраструктуры, были государства, которые к тому же могли выступать собственниками инфраструктурных объектов, то сейчас в условиях глобализации основными акторами мировой экономики, оказывающей воздействие на развитие инфраструктуры,

являются ТНК. Кроме того, глобализационные процессы выступают своего рода катализатором усиления взаимодействия и взаимозависимости между функционированием ТНК и развитием народно-хозяйственных систем мирового хозяйства.

С ускорением темпов развития мирового хозяйства растет влияние ТНК на экономические системы стран мировой экономики. ТНК благодаря своим обширным финансовым возможностям и политической помощи развитых государств мира могут диктовать свои правила не только конкурентам, но и целым государствам. Прибыли некоторых ТНК превышают ВВП многих стран мира, а некоторые можно рассматривать как государствообразующие в экономическом плане. Об этом свидетельствуют такие факты, как: из 100 крупнейших экономик мира 52 — это ТНК; около 75% международной торговли приходится на ТНК; половина мирового промышленного производства приходится на ТНК; 80% мировых инноваций разрабатываются ТНК; отдельные товарные рынки (кукуруза, лес, кофе, табак, медь и т. д.) принадлежат ТНК; число дочерних предприятий ТНК превышает количество посольств некоторых стран; рабочий персонал некоторых ТНК по численности приближен к количеству населения некоторых государств.

Ведущая роль транснациональных компаний в международном научно-техническом прогрессе, обмене и сотрудничестве объясняется тем, что им подконтрольна существенная часть научно-технического потенциала индустриально развитых стран. Активное участие ТНК в инновационных и технологических процессах оказывает существенное воздействие на происходящие структурные сдвиги в мировой экономике. При формировании представительства в той или иной стране ТНК могут привнести материальные инновации (станки, оборудование, механизмы и т. д.) и «мягкие» технологии (знания, опыт, менеджмент, маркетинг, инжиниринг). Но поскольку разработанные инновации составляют основу конкурентоспособности ТНК, они уделяют большое внимание вопросам передачи технологий, отсюда и столь гипертрофированное значение процедуры защиты интеллектуальной собственности. Но и не любое предприятие страны-реципиента может принять технологии ТНК в силу социально-экономических и культурных особенностей общества. Многие высокие технологии просто невозможно адаптировать в большинстве развивающихся государств в первую очередь по причине отсутствия квалифицированного населения, а также нехватки денежных ресурсов, необходимых для дополнительных исследований и разработок. Поэтому при приходе в развивающиеся экономики они чаще всего превращаются в место сброса устаревших технологий, поскольку сложная технология просто не может быть внедрена в народно-хозяйственную систему с отличным типом экономического уклада.

Другой важной чертой развития процессов транснационализации, которая оказывает воздействие на развитие мирового хозяйства, является сетевизация деятельности ТНК, поскольку этот процесс позволяет им вовлекать в мировую торговлю многочисленных субподрядчиков и подрядчиков, тем самым формируя союзы и альянсы, деятельность которых направлена против развития национальных производителей стран-реципиентов. Сетевизация также позволяет аффилировать в течение малого промежутка времени преимущества разных стран и даже регионов мира в производственном процессе, увеличивает стабильность корпора-

ции и ее способность реагировать на изменение факторов внешней среды, минимизирует риски предпринимательской деятельности.

Стремительное движение капитала, быстрый рост прямых частных инвестиций, международная миграция рабочей силы, выход технологического разделения труда за пределы фирм, отраслей и национальных границ, финансовая глобализация сопровождаются появлением гигантских международных научно-производственных комплексов с филиалами в разных странах и на разных континентах. На сегодняшний день ТНК являются не только той опорой, на которой базируется народное хозяйство стран развитой экономики, но и, превратившись в крупнейшие транснациональные группы, включающие в свою структуру многочисленные заграничные филиалы производственного, научно-исследовательского, снабженческого и сбытового характера, все активнее действуют на международной арене, став главной силой мировой экономики. ТНК во все большей степени становятся определяющим фактором для решения судьбы той или иной страны в международной системе экономических связей, благотворно влияя на состояние экономической безопасности страны происхождения. В настоящее время ни одна страна не может целиком полагаться на знания, созданные в пределах ее границ, следовательно, государства должны быть максимально интегрированы в систему глобальных научно-исследовательских разработок, проводимых ТНК.

Развитие транснационального сектора мировой экономики приводит к тому, что внутри сферы влияния ТНК не срабатывают принципы свободного рынка, а цены устанавливаются и контролируются только руководством корпораций, что в конечном счете сказывается на еще большем росте влияния ТНК на развитие международных экономических отношений. В итоге можно говорить о формировании новой структуры мирового хозяйства во главе с крупными ТНК и появлении новой модели управления мировой экономикой — транснациональной. В формирующейся системе нового миропорядка ТНК постепенно занимают роль отраслевых суперминистерств, отводя государствам роль территориальных субъектов, не играющих особой роли в распределительных процессах. В условиях стагнации мирового хозяйства и роста угрозы передачи всей власти ТНК правительства стран мировой экономики должны уделить особое внимание и усилить международный контроль за их деятельностью [1].

Рост сфер влияния и усиление роли транснациональных компаний объясняется также тем, что в своей деятельности на современном этапе они опираются на конкурентные преимущества не только стран базирования, как это было раньше, а используют глобальные конкурентные преимущества, которые включают ресурсы и возможности стран-реципиентов. Благодаря качественному менеджменту ТНК эффективно аккумулируют и оптимально сочетают ресурсы, технологии и инновации разных народно-хозяйственных систем, подчас забирая и присваивая себе самое лучшее. Все это приводит к расширению международного производственного процесса и росту объемов продаж параллельно с увеличением прибыли ТНК. Так, в 2013 году общемировой доход всех ТНК составил около четверти глобального ВВП. Такая транснациональная среда глобального характера, наличие которой уже никто не отрицает, имеет определенные характеристики: все чаще появляются новые инструменты транснациональных

сделок и взаимодействий; укрепление де-факто транснациональных компаний в качестве легитимных участников мирохозяйственных и мирополитических процессов; формирование собственного транснационального уровня, находящегося вне существующих (микро-, макро-, мезо-, наднациональный) и функционирующего по собственным законам, правилам, имеющим свою деловую культуру и информационную среду.

Переменчивость предпочтений ТНК сказывается на изменении направления потоков инвестиций. Так, если ранее основным центром притяжения инвестиций были остальные страны, то теперь это государства с относительно развитой экономической системой. Это можно объяснить тем, что теперь компании стремятся больше вкладывать в обрабатывающую промышленность и наукоемкие отрасли. Ведущая роль в инвестиционном процессе принадлежит наиболее развитым странам, причем они выступают не в качестве доноров — поставщиков денежных средств, а стран-реципиентов, куда направляется капитал, результатом чего является концентрация капитала в развитых странах. Например, США является не только крупнейшим поставщиком инвестиций, но и принимающей инвестиции страной, опережая Китай — второй крупнейший получатель инвестиций. В значительной степени это относится и к европейским странам (за исключением Германии и Италии).

ТНК все активнее взаимодействуют с развивающимися странами и государствами с переходной экономикой, используя все более широкий спектр моделей производства и инвестиций, таких как подрядное промышленное и сельскохозяйственное производство, перевод на внешний подряд (аутсорсинг) услуг, франшизинг и лицензирование. Эти относительно новые явления открывают перед развивающимися странами и государствами с переходной экономикой возможности для углубления их интеграции в стремительно эволюционирующую глобальную экономику для укрепления их отечественного производственного потенциала и повышения их международной конкурентоспособности [2].

Благодаря параллельному с транснационализацией протеканию таких последствий глобализации, как интеграция, либерализация, интернационализация, информатизация, постиндустриализация, в мире происходит не только увеличение отрыва развитых стран от развивающихся, но также принятый классификатор стран претерпевает изменения. Если раньше можно было четко отличить страны с развитой, неразвитой и переходной экономикой, сырьевые страны, изгои, то сейчас мир можно поделить на страны, имеющие ТНК, и страны, у которых их нет и которые могут использоваться только в качестве ресурсообеспечивающих для крупных ТНК. Постепенно с укреплением ТНК в качестве основных производителей товаров и услуг доля государственной промышленности в экономике отдельных стран уменьшается, а некоторые государства вовсе не могут конкурировать с более качественным и дешевым товаром транснациональных компаний. На ТНК приходится большая часть мировых энергетических ресурсов и полезных ископаемых мира. В целом государства стремительно проигрывают войну с ТНК за мировую власть, но не все страны находятся в одинаковом положении: например, Франция, Германия, Япония, так скажем, не ощущают особого негатива, поскольку на их территории располагается почти 50% штаб-квартир ТНК.

Однако все чаще государства по разным причинам оставляют те или иные сферы, в которых исторически играли регулирующую роль, уступая тем самым их транснациональным компаниям, что ставит ТНК в еще более выгодное положение. Основной причиной является попытка противостоять кредитной политике МВФ, либо передача регулирующей роли надгосударственным организациям, либо подписание международных договоров. Если так будет продолжаться и дальше, то миром действительно начнут править ТНК, и в этом мире проигравшими будут страны, не имеющие сильного транснационального сектора, в том числе Россия [3].

Деятельность транснациональных компаний приводит к формированию крупных сегментов мегарегионов, включающих в свой состав приграничные государства, обладающие приблизительно одинаковыми характеристиками и ресурсами, связывая их обязательством совместного выполнения глобальных функций. Посредством увеличения оборота товаров, услуг и капитала между странами транснациональные компании приводят к усилению интеграционных процессов между странами и росту конкуренции. При расширении сети транснациональные компании проводят обширную лоббистскую политику, направленную на политическую и финансовую элиту страны-реципиента, региональные экономические объединения и общественные организации [4]. Уровни проводимой лоббистской политики со стороны ТНК можно условно распределить на глобальную площадку, площадки развитых капитали-

стических государств и площадки стран с динамичным развитием народно-хозяйственных систем. На всех интересующих ТНК уровнях проводятся мероприятия по разделу рынков сбыта, описываются выгоды присутствия ТНК, обсуждаются направления взаимопомощи ТНК и стран-реципиентов.

Экономическое регулирование конца прошлого века и начала этого имеет вид гонки за лидером, во время которой корпорации разрабатывают новые способы ограничения экономической роли государства, а уже после национальные правительства формируют правовую и экономическую инфраструктуру, направленную против этого ограничения, эффективность которых зачастую весьма условна и кратковременна. В данном процессе государства все чаще становятся аутсайдерами, а корпорации, особенно внедряющие высокие технологии и в производстве, и в выстраивании собственных трансграничных сетей внутреннего и внешнего взаимодействия, уходят вперед. Исходя из необходимости сохранения государства и государственного регулирования в условиях растущей транснационализации и информатизации экономики, ему необходимо создать собственное пространство, обладающее большей технологичностью и эффективностью, универсальное для экономической деятельности, в границах которого уже у государства будет лидирующая роль, а следовательно, большой набор необходимых для сохранения собственного значения в экономической деятельности компетенций.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Панкевич Н. ТНК: гражданско-политический контроль в условиях денационализации // *Мировая экономика и международные отношения*. 2012. № 3. С. 34—37.
2. Шишков Ю. Государство и догоняющее развитие // *Мировая экономика и международные отношения*. 2011. № 6. С. 15—18.
3. Калмыкова Т. Н. Роль государственных корпораций в консолидации российского капитала // *Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса*. 2013. № 3 (24). С. 50—53.
4. Прокопова О. В. Закономерности и этапы развития корпоративных отношений в российской экономике // *Вестник Волгоградского государственного университета. Сер. 3. Экономика. Экология*. 2011. № 1 (14). С. 72—79.

REFERENCES

1. Pankevich N. Multinational corporation: civil and political control in the conditions of denationalization // *World economics and international relations*. 2012. № 3. P. 34—37.
2. Shishkov Yu. State and catching-up development // *World economics and the international relations*. 2011. № 6. P. 15—18.
3. Kalmykova T. N. Role of the state corporations in consolidation of the Russian capital // *Business. Education. Law. Bulletin of Volgograd Business Institute*. 2013. № 3 (24). P. 50—53.
4. Prokopova O. V. Regularities and stages of development of the corporate relations in the Russian economics // *Bulletin of Volgograd State University. Series 3. Economics. Ecology*. 2011. № 1 (14). P. 72—79.