

необходимо создавать условия для привлечения инвестиций. Притом иностранные инвестиции перестают считаться ненадежными, опасными для целостности экономики – сегодня важны любые финансовые ресурсы, привлекаемые на территорию. И чем скорее регионы

перестанут рассчитывать только на сырьевую базу и начнут создавать инфраструктуру для повышения инвестиционной привлекательности, тем быстрее они запустят механизм модернизации производства и тем самым ускорят механизм развития России в целом.

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 1.08.2011).
2. Социально-экономическое положение ПФО в 2010 году : стат. сб. М.: ФСГС, 2011.
3. О некоторых мерах по реализации закона Ульяновской области от 15.03.2005 № 019-ЗО «О развитии инвестиционной деятельности на территории Ульяновской области» : постановление Правительства Ульяновской области от 01.12.2010 № 418-П [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://invest.ulgov.ru/documents/low/regionlow/731.html> (дата обращения: 1.08.2011).
4. Официальный сайт пресс-службы Правительства Ульяновской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ulgov.ru/news/regional/13122010/15992/> (дата обращения 1.08.2011:).

### REFERENCES

1. An official site of the Federal Agency of the state statistics [Electronic resource]. Access mode: <http://www.gks.ru> (view date: 1.08.2011).
2. Economic and social situation in the in the Volga federal district 2010. The statistical collection. M.: FSGS, 2011.
3. On the several measures for implementation of the law of Ulyanovsk region dated 15.03.2005 # 019-ZO On development of investment activity at the territory of Ulyanovsk region : The order of the government of Ulyanovsk region dated 01.12.2010 # 418-P. [Electronic resource]. Access mode: <http://invest.ulgov.ru/documents/low/regionlow/731.html> (view date: 1.08.2011).
4. An official site of the press-service of the government of Ulyanovsk region [Electronic resource] Access mode: <http://ulgov.ru/news/regional/13122010/15992/> (view date: 1.08.2011).

---

УДК 332.1  
ББК 65.04

**Бондаренко Наталья Петровна,**  
канд. экон. наук, доц.,  
проректор по научной работе и международным связям,  
зав. каф. экономики и финансов  
Ростовского международного института экономики и управления,  
г. Ростов-на-Дону,  
e-mail: [bondnp@yandex.ru](mailto:bondnp@yandex.ru)

### РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ: АНАЛИЗ ПРЕДПОЛАГАЕМЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К ВТО

#### ROSTOV REGION: ANALYSIS OF EFFECT EXPECTED FOM JOINING THE WTO (WORLD TRADE ORGANIZATION)

*В рамках экономической глобализации, когда 153 страны являются членами ВТО и ВТО регулирует более 90 % общей торговли товарами и услугами, Россия должна занять свое собственное место в экономической системе. В соответствии с результатами исследований готовности регионального бизнеса ЮФО к вступлению России в ВТО можно сделать общий вывод о довольно низком потенциале конкурентоспособности предприятий малого и среднего бизнеса. Крупные предприятия, сельскохозяйственные холдинговые компании и перерабатывающая промышленность готовы, в большинстве случаев, работать в условиях членства в ВТО. В целом, характеристики, масштаб, структу-*

*ра экономики и степень исполнения законодательства в Ростовской области позволяют надеяться на благоприятный исход присоединения крупных бюджетообразующих предприятий к сфере действия ВТО. В свою очередь, это гарантирует социальную стабильность в регионе и возможность регулирования ресурсов для сглаживания последствий местных негативных тенденций, которые могут появиться в некоторых регионах (особенно в провинциях).*

*In the framework of the economic globalization, when 153 countries are the members of the WTO and it regulates more than 90 % of the whole trade of goods and services,*

*Russia has to take its own place in the economic system. According to research result of readiness of SFD regional business on the threshold of Russian joining to the WTO, the general conclusion can be drawn of rather low potential of competitiveness of most small and medium enterprises. Large plant facilities, agricultural holding companies and processing industry are ready to work in conditions of the WTO membership mostly. In whole, features, scale, structure of the economics and the level of regulatory enforcement in Rostov region make it possible to hope for favorable joining of the largest budget-forming enterprises to the WTO incidence. In its turn, this guarantees social stability in the region and opportunity resource maneuvers for evening-out the consequences of local negative tendencies, which can appear in some regions (especially country ones).*

*Ключевые слова: Всемирная Торговая Организация, Южный федеральный округ, глобализация, мировая экономика, членство в ВТО, иностранные торговые показатели, международная экономическая деятельность, экспортно-импортные операции, конкурентоспособность, малое и среднее предпринимательство.*

*Keyword: World Trade Organization, South Federal District, globalization, world economics, membership in WTO, foreign trade indicators, foreign-economic activity, export-import transactions, competitiveness, small and medium entrepreneurship.*

В эпоху экономической глобализации и интеграционных объединений Российская Федерация не может не взаимодействовать с наднациональными структурами, одной из которых является Всемирная торговая организация. ВТО предлагает России перспективу полной интеграции в глобальную торговую систему, более эффективный механизм решения спорных вопросов, повышение эффективности внешнеэкономической деятельности и основанные на принципах ВТО новые возможности для развития торговли. Эти преимущества являются существенной основой для дальнейших экономических реформ, на путь которых встала Россия.

Преимущества системы ВТО доказывает тот факт, что практически все крупные торговые нации сейчас являются ее членами. Это объясняется тем, что, помимо экономических выгод, образующихся путем снижения барьеров для свободного товарообмена, эта система оказывает положительное влияние на политическую и социальную ситуацию в странах-участницах, а также на благосостояние граждан. Преимущества системы ВТО проявляются на всех уровнях: отдельного гражданина в форме понижения стоимости жизни и доступа к широкому ассортименту товаров и услуг; страны в форме повышения доходов, занятости и улучшения эффективности внешнеэкономической деятельности; мирового сообщества в целом, так как ВТО предоставляет эффективный механизм разрешения споров, обеспечивает равные шансы для всех участников международной торговли.

Значительное количество работ российских и зарубежных исследователей и ученых посвящено теоретическим аспектам вступления России в ВТО.

Каждая точка зрения имеет право на существование, потому что не все субъекты российского бизнеса по-

лучат очевидные преимущества от вступления России в ВТО. В этой связи важно понимать главное: вступление в ВТО направлено не на краткосрочные выгоды российской стороны, а на долгосрочные и длительные инвестиции в развитие и становление российской экономики. Кроме того, доступ к использованию международных инструментов регулирования внешнеторговых отношений позволит катализировать развитие отечественной промышленности и производить конкурентоспособную продукцию на мировом рынке.

Многие противники вступления России в ВТО говорят о том, что ущерб от вступления будет большим, чем выгоды, так как российские товары еще не готовы конкурировать с иностранной продукцией без протекционистских мер со стороны государства. Кроме того, многие отрасли экономики, такие как автомобилестроение, авиастроение, сельское хозяйство и другие, открытие российского рынка и приток иностранной продукции может привести к упадку и разорению в условиях жесткой конкуренции.

В условиях экономической глобализации, когда членами ВТО являются 153 страны, а более 90 % всей торговли товарами и услугами регулируется ее нормами, Россия должна найти свое место в экономической системе. Предполагается, что, став членом ВТО, Россия получит определенные преимущества, которых она лишена сейчас. Вступление РФ в ВТО будет способствовать устранению дискриминации в мировой торговле, приведению ее в соответствие с цивилизованными правилами. Согласно экспертным прогнозам, членство в ВТО обеспечит России ежегодный прирост ее ВВП на уровне 1,2 %, а по оценкам Всемирного банка – до 11 % ВВП в долгосрочной перспективе [1, с. 10–12]. Оно откроет российской продукции доступ к мировым рынкам, даст стране эффективный механизм взаимодействия с иностранными партнерами, повысит инвестиционную привлекательность российского бизнеса и гарантирует рост объемов внешней торговли. Российские экспортеры получают равные права с другими участниками мирового рынка, отчего выиграют конкурентоспособные игроки, ориентированные на внешний рынок, в первую очередь крупные экспортеры сталелитейной и сельскохозяйственной продукции, минеральных удобрений, зерна и древесины, нефтегазовая промышленность. Членство в ВТО позволит российской продукции преодолеть торговые барьеры в виде пошлин, квот и ограничений, ежегодные издержки от которых оцениваются в 2 млрд долл. К примеру, в отношении товаров российской металлургической, химической и легкой промышленности в настоящее время действует более 120 различных ограничений. По мнению газеты «Ведомости», это позволит диверсифицировать экспорт за счет несырьевых товаров [2, с. 5].

Возможные последствия присоединения для населения изучены в докладе Всемирного банка (ВБ) «Вступление России в ВТО. Как это повлияет на макроэкономику, различные отрасли, рынок труда и население». ВБ допускает, что на первом этапе положение части населения ухудшится. Главным образом это коснется некачественных работников, которым угрожает потеря занятости и которым придется нести расходы, связанные с переподготовкой и переселением. Однако в целом,

считают эксперты банка, уже в течение одного-двух лет население России ощутит выгоду от присоединения к ВТО. Этот выигрыш, по расчетам авторов доклада, составит 3,3 % ВВП от уровня 2004 г. В дальнейшем ежегодные доходы россиян увеличатся на 64 млрд долл., или на 11 % ВВП. Произойдет это в основном благодаря усилению конкуренции на внутреннем рынке [3, с. 10].

Ростовская область – один из уникальных регионов России с благоприятными природно-климатическими условиями, богатейшими возможностями агропромышленного производства, высокоразвитым научным и культурным потенциалом, который занимает одно из ведущих мест в экономике России. Масштабы, направления, формы внешнеэкономической деятельности определяются конкурентными преимуществами региона. Чрезвычайно выгодное территориальное положение на юге России, между европейской частью СНГ и Кавказом, способствовало динамичному развитию области. Развитию экономики на Дону способствовало также и наличие богатых природных ресурсов.

В 2008–2010 гг. экономика области сохранила устойчивые темпы развития, причем эти темпы существенно выше, чем в России. По объемам валового регионального продукта область находится на 15 месте среди других субъектов Российской Федерации. Наибольший удельный вес в валовом региональном продукте Ростовской области занимают машиностроение, пищевая промышленность, черная и цветная металлургия, электроэнергетика, сельское хозяйство, строительство. При этом многие предприятия Ростовской области имеют общероссийское значение, являясь ведущими производителями отдельных видов продукции в стране.

Ростовская область является регионом, где динамично развиваются внешнеторговые связи со 142 странами мира, из которых 117 – это страны – импортеры ее продукции. Внешнеторговый оборот Ростовской области по итогам 2010 г. составил 7,367 млрд долл. США. Однако к уровню января-ноября 2008 г. внешнеторговый оборот продолжает демонстрировать существенное отставание – на 31,2 %. В табл. 1 представлены показатели, характеризующие ВЭД Ростовской области за 2008–2010 гг.

Таблица 1

**Показатели внешней торговли в Ростовской области в 2008–2010 гг.**

Внешнеторговый оборот, млрд долл.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Экспорт, млрд долл., в том числе:	3,847	2,448	3,254
в страны дальнего зарубежья	2,871	1,981	2,176
в государства – участники СНГ	0,976	0,467	1,078
Импорт, млрд долл., в том числе:	5,961	3,054	4,101
в страны дальнего зарубежья	3,259	1,738	2,348
в государства – участники СНГ	2,702	1,316	1,753

При анализе показателей внешней торговли зафиксирована новая точка равновесия на уровне 65–70 % относительно докризисного 2008 г. Причем снижение внешнеторгового оборота в 2010 г. к уровню 2008 г. на 75 % обусловлено сокращением импортных операций

и лишь на 25 % – падением экспорта. Несмотря на то, что в январе-ноябре 2010 г. к соответствующему периоду 2009 г. импорт демонстрирует темп роста, немного превышающий экспорт (133,1 против 131,6 % соответственно), в сравнении с уровнем 2008 г. восстановление объема импортных операций существенно отстает от экспортных (63,5 против 80,1 % соответственно).

Динамика экспортно-импортных операций, млн долл. США, участников ВЭД Ростовской области по кварталам 2007–2010 гг. представлена на рис. 1.

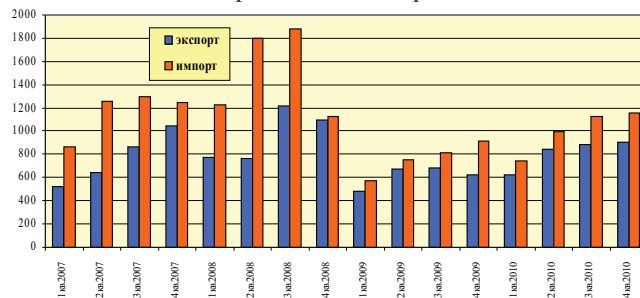


Рис. 1. Динамика экспортно-импортных операций (2007–2010 гг.)

Важность экспортной составляющей внешнеэкономической деятельности организаций для Ростовской области обусловлена не только ее экономической, но и социальной ролью в развитии региона. Экспорт товаров и услуг обеспечивает поступление в область значительных финансовых ресурсов как в виде доходов в консолидированный бюджет области, так и в виде роста доходов населения. Областная долгосрочная целевая программа поддержки экспорта в Ростовской области на 2011–2013 гг. планирует увеличить рост объемов экспорта в Ростовской области (по сравнению с 2010 г.) в 2011 г. на 169,5 млн долл. США; в 2012 г. – на 178,0 млн долл. США; в 2013 г. – на 186,9 млн долл. США<sup>1</sup>.

Ростовская область осуществляет экспортно-импортные операции с экономически развитыми, развивающимися странами и странами с переходной экономикой: США, Францией, Японией, Италией, Египтом, Китаем, Казахстаном, Украиной. Крупнейшими странами – потребителями продукции Ростовской области являются Турция, Египет, Иран, Казахстан, Израиль, Италия и Украина, обеспечивающие более 55 % всего экспорта области. В табл. 2 представлены показатели внешнеторгового оборота Ростовской области с различными странами.

Таблица 2

**Показатели внешнеторгового оборота Ростовской области со странами-партнерами (2008–2010 гг.)**

Страна	Внешнеторговый оборот, млрд долл.		
	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Франция	0,047	0,020	0,023
Германия	0,346	0,202	0,234
Корея	1,106	0,273	0,131
Япония	0,252	0,098	0,076
США	0,932	0,650	0,602
Китай	0,271	0,271	0,298
Украина	3,543	2,764	1,342
Казахстан	0,253	0,180	0,170

Ростовская область обладает относительно невысоким потенциалом конкурентоспособности предприни-

<sup>1</sup> Областная долгосрочная целевая программа поддержки экспорта в Ростовской области на 2011–2013 гг.



мательского ресурса, который имеет недостаточную степень капитализации бизнеса, его технического оснащения и отсутствие опыта международной деятельности, что порождает неуверенность и тревожные ожидания в преддверии вступления России в ВТО.

В Ростовской области менее 10 % хозяйствующих субъектов являются участниками внешнеэкономической деятельности. Это свидетельствует о том, что большинство предпринимателей не имеют опыта ведения внешне-торговых операций, и им предстоит работать в новых условиях. Осторожное отношение малых и средних предприятий к присоединению к ВТО можно объяснить их относительно слабыми связями с мировым рынком. Понимание предприятиями слабости своего экспортного потенциала заставляет их сделать вывод, что присоединение не скажется на перспективах их экспортной деятельности. Для многих из них главным является вопрос не о последствиях присоединения для экспорта, а о его влиянии на уровень конкуренции на внутреннем рынке. Интересы предпринимателей вступают в противоречие с устремлениями более успешных компаний, которые рассматривают шаг в глобальный рынок не как угрозу, а как шанс для дальнейшего роста – своего и всей экономики страны.

Для смягчения последствий вступления России в ВТО Администрацией Ростовской области был принят комплекс мер, нацеленных на повышение конкурентоспособности предприятий области:

- реализован комплекс мер, направленных на техническое и технологическое перевооружение предприятий (за счет субсидирования процентной ставки по привлекаемым кредитам и использования других финансовых механизмов);

- организована работа по аттестации предприятий на соответствие международным стандартам Системы менеджмента качества серии ISO-9000;

- усилено информационное сопровождение процесса вступления РФ в ВТО;

- проведена экспертиза действующего и разрабатываемого регионального законодательства в целях приведения его в соответствие с нормами и принципами ВТО;

- создан финансовый институт, стабилизирующий ситуацию на ключевых для региона рынках (в АПК создана зерновая биржа);

- организован мониторинг развития ситуации на рынках и оценка позиции ростовских предприятий на рынках (совместно с Торгово-промышленной палатой, Союзом промышленников и предпринимателей и отраслевыми ассоциациями) с целью информирования и консультирования предприятий и организацией о последствиях вступления в ВТО, а также оперативной выработки мероприятий по снижению рисков;

- организована подготовка и переподготовка кадров по праву ВТО, применению мер защиты от недобросовестной конкуренции, разрешению торговых споров, применению международных стандартов финансовой отчетности и др.;

- разработаны совместно с вузами области образовательные программы, организовано и проведено обучение специалистов – менеджеров, экономистов, юристов, бухгалтеров и др. по проблематике ВТО.

В 2008 г. во всех регионах Южного федерального округа были проведены исследования на тему «Состояние и готовность предприятий малого и среднего бизнеса к функционированию в условиях вступления и членства России в ВТО», которые осуществлялись по инициативе Министерства экономического развития Ростовской области.

В ходе исследования были опрошены более девятьсот учредителей и руководителей субъектов малого и среднего предпринимательства (в дальнейшем – СМСП) в городских и сельских населенных пунктах 13 субъектов ЮФО. Проведению опроса предшествовала работа по определению и согласованию с заказчиком набора содержательных факторов, изучение которых представлялось наиболее важным для формирования адекватной оценки текущего состояния и перспектив функционирования СМСП в условиях вступления России в ВТО. В соответствии с избранным подходом в выборку для проведения исследования были включены СМСП, осуществляющие предпринимательскую деятельность на различных территориях области (табл. 3).

Таблица 3

**Респонденты, принявшие участие в исследовании**

№ п/п	Объект исследования	Кол-во респондентов
	Города:	
1	Ростов-на-Дону	293
2	Таганрог	28
3	Волгодонск	10
4	Новочеркасск	27
5	Шахты	23
6	Батайск	16
7	Каменск-Шахтинский	11
8	Азов	11
9	Гуково	6
10	Новошахтинск	4
11	Донецк	5
	Итого в городах области:	434
	Районы:	
12	Сальский	12
13	Зерноградский	8
14	Орловский	9
15	Семикаракорский	8
16	Шолоховский	9
17	Целинский	7
18	Мартыновский	8
19	Песчанокопский	10
20	Веселовский	7
	Итого в районах области	78
	Всего по Ростовской области	

В исследовании участвовали субъекты малого и среднего предпринимательства практически всех отраслей регионального хозяйства Ростовской области. Сложившаяся в ходе анкетирования отраслевая структура выборки представлена на рис. 2.

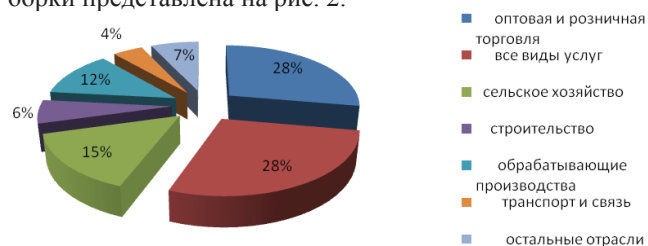


Рис. 2. Отраслевая структура исследуемых предприятий

Принимая во внимание показатель самоидентификации размеров бизнеса самими респондентами, в ходе исследования сложилась представленная на рис. 3 структура СМСП, принявших участие в исследовании.

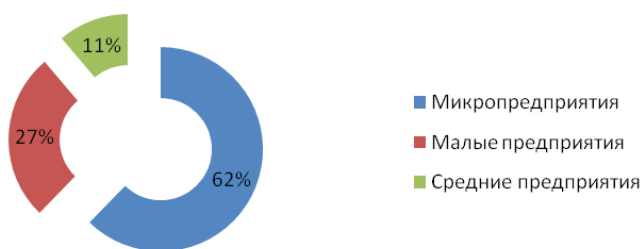


Рис. 3. Доля групп СМСП в общем объеме статистической выборки по Ростовской области (2008 г.)

Подавляющее большинство средних предприятий (43 из 55) сосредоточено в областном центре – городе Ростове-на-Дону. Остальные из них действуют в основном в крупных промышленных городах – Новочеркасске (6), Таганроге (2) и Волгодонске (4). Такое скромное представительство субъектов среднего бизнеса в структуре общей выборки можно объяснить достаточно высокой для регионального бизнеса планкой минимальной выручки, составляющей 400 млн руб. в год. Специальное исследование журнала «Эксперт-Юг», основанное на анализе большого объема статистических данных за 2009 г., выявило только 939 предприятий во всех регионах ЮФО, объем выручки которых соответствовал этим рамкам [4].

Большинство СМСП, принявших участие в исследовании, имеют более чем пятилетнюю историю функционирования (табл. 4). Это позволяет получить и обобщить информацию, исходящую от достаточно опытных руководителей, освоивших навыки организации, расширения и обеспечения устойчивого функционирования бизнеса в конкретных условиях регионального рынка.

Таблица 4

**Возраст СМСП Ростовской области, принявших участие в исследовании (2008 г.)**

Возраст предприятия	Количество ответов	Процент ответов
До 1 года	28	5,5
От 1 года до 3 лет	79	15,5
От 3 до 5 лет	85	16,7
От 5 до 10 лет	144	28,3
Более 10 лет	176	34,0
Средний возраст по выборке – более 7 лет		

Опыт внешнеэкономической деятельности имеют 151 СМСП в Ростовской области. Из них только 40 представляют предприятия, постоянно экспортирующие продукцию, – остальные осуществляют экспортно-импортные операции периодически. 359 респондентов представляют СМСП, вообще не имеющие опыта ведения внешнеэкономической деятельности.

31 из 40 предприятий-экспортеров расположены в городах: Ростове-на-Дону (18), Таганроге (7), Волгодонске (3) и Каменске-Шахтинском (3). По одному предприятию-экспортеру осуществляют деятельность в остальных городах (кроме Новошахтинска) и трех сельских районах – Зерноградском, Веселовском и Шолоховском.

Среди СМСП-экспортеров, постоянных участников внешнеэкономической деятельности, около половины (17) составляют предприятия среднего бизнеса, 15 пред-

приятий-экспортеров представляют малый бизнес и только 8 – микропредприятия.

Из 151 СМСП, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, более половины (79) оценивают объем своего экспорта как незначительный, он составляет менее 10 % (рис. 4.)

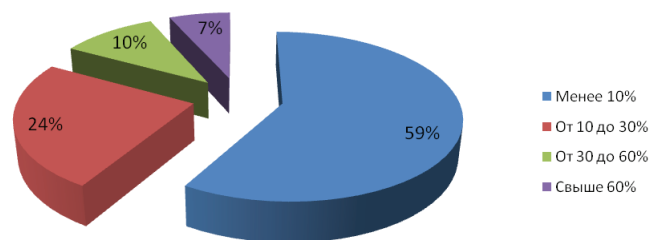


Рис. 4. Доля экспорта в общем объеме поставок СМСП области (2008 г.)

Средние предприятия поставляют на экспорт сельскохозяйственное сырье, уголь, продукцию пищевой промышленности и машиностроения. Малые отгружают внешним потребителям в основном металлический лом и сельскохозяйственное сырье.

Основными потребителями продукции опрошенных субъектов малого и среднего предпринимательства являются частные предприятия (42,9 % от общего числа респондентов) и физические лица (38,2 %), работающие на внутреннем рынке России. Еще около 8 % респондентов назвали основными потребителями своей продукции (услуг) органы государственной власти и муниципального управления, а также государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Только 27 предприятий из общего числа опрошенных (5,3 %) более 30 % произведенной продукции (услуг) отгружают на экспорт – в страны СНГ (16) и дальнего зарубежья (11).

Около половины всех СМСП, принявших участие в опросе, поставляют товары (услуги) только на региональный рынок Ростовской области. Причем это соотношение в той или иной степени характерно как для городских поселений, так и для муниципальных районов. За пределы Ростовской области поставляют продукцию 83 % средних предприятий, 50 % малых и 41,3 % микропредприятий.

Обобщая полученные в ходе исследования оценки отдельных факторов современного состояния регионального бизнеса, можно сделать общий вывод об относительно невысоком потенциале конкурентоспособности большинства СМСП в преддверии вступления России в ВТО.

Стратегическое решение о вступлении России в ВТО поддержали более половины респондентов в городах Гуково, Шахты, Азов и Ростов-на-Дону. Наибольшее число активных противников и сомневающийся отмечено в Новочеркасске и Волгодонске. В муниципальных районах решение о вступлении России в ВТО также вызвало неоднозначную реакцию, особенно среди СМСП, специализирующихся на выращивании и переработке сельскохозяйственной продукции. Вопреки распространенному мнению Минсельхоза РФ об угрозе полного разорения села, связанной с присоединением России

к ВТО, 35 % сельхозпроизводителей из муниципальных районов Ростовской области высказались в поддержку этого политического решения государства, что с учетом затруднившихся ответить составило около половины всех СМСП отрасли. Обращает на себя внимание и то, что количество респондентов, не определившихся со своим отношением к ВТО, в сельской местности значительно меньше, чем в городах.

Неоднозначность отношения респондентов к проблематике ВТО тесно связана с уровнем информированности последних о международных торговых соглашениях, составляющих основу этой организации.

Обратим внимание на отраслевую дифференциацию хозяйствующих субъектов области: наиболее готовы к адаптации к условиям ВТО химическая (20 %) и легкая (18 %) промышленность, оптовая и розничная торговля (18 %), сфера услуг (7 %) и сельское хозяйство. Перспективы остальных отраслей ниже 5 %, при этом самой «пострадавшей» отраслью, набравшей менее одного процента, оказалось машиностроение, нуждающееся в дорогостоящей и долговременной модернизации из-за высокой степени износа основных фондов. Предприятия, ориентированные на гарантированный (благодаря прямой или косвенной государственной поддержке) внутренний рынок, пострадают в первую очередь, так как значительно уступают потенциальным конкурентам из-за рубежа в производительности труда и эффективности производства. Рост внутренних цен на энергоносители еще более ослабит позиции машиностроителей. Крупнейшее отечественное предприятие сельскохозяйственного машиностроения «Ростсельмаш» может столкнуться с определенными трудностями, связанными с ослаблением государственной поддержки, но, с другой стороны, накопленный в последние годы потенциал повышения эффективности и обновления производства наряду с достаточным потребительским спросом в России и СНГ создает предпосылки для сохранения предприятия и укрепления его рыночных позиций в среднесрочной перспективе.

На фоне благоприятной ситуации для сырьевого сектора экономики производственный сектор, скорее всего, не выдержит конкуренции с иностранными компаниями.

Также большинство предприятий сферы сельского хозяйства и услуг имеют недостаточный уровень работы по повышению конкурентоспособности. В связи с отсутствием оборотных средств и сложным финансовым состоянием на многих предприятиях модернизацией производства не занимаются. Проблема также заключается в том, что значительная часть трудоспособного населения либо непосредственно занята в проблемных отраслях, либо косвенно связана с ними.

Для Ростовской области, где в последние годы наметился устойчивый рост сельскохозяйственного производства, особую актуальность после вступления в ВТО приобретут вопросы ограничения теневого оборота в коллективном и индивидуальном секторе.

На рис. 5 представлены отрасли, на которых вступление в ВТО скажется благоприятным образом.

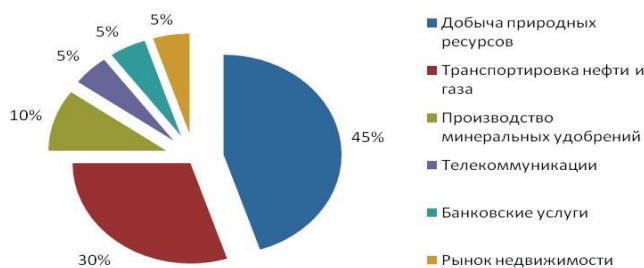


Рис. 5. Отрасли, на которые вступление РФ в ВТО скажется благоприятным образом

На сегодняшний день более подготовлены к работе в условиях членства в ВТО крупные промышленные предприятия, с/х холдинги и перерабатывающая промышленность. Ими уже реализуются или реализовались следующие мероприятия:

- 1) разработаны и реализуются меры по повышению конкурентоспособности продукции и производства;
- 2) осуществляется патентная защита продукции и прав на интеллектуальную собственность;
- 3) проведена оценка объемов капитальных затрат на необходимую модернизацию производства и технологий;
- 4) проведена инвентаризация деятельности предприятия с точки зрения ее профильности;
- 5) проводится работа по передаче непрофильных производственных процессов другим предприятиям;
- 6) налажена система сертификации продукции/производства по международным стандартам;
- 7) расширяются рынки сбыта за рубежом (доступ к новым рынкам сбыта);
- 8) развивается производство на уровне мировых стандартов.

Следует отметить, что эти оценки в целом совпадают с данными специальных исследований, выполненных в разное время Торгово-промышленной палатой Ростовской области [5].

Наиболее ценными преимуществами от присоединения России к ВТО считаются открывающиеся для бизнеса новые технологические, финансовые и институциональные возможности:

- расширение доступа отечественных товаров на зарубежные рынки;
- расширение доступа к недорогим и долгосрочным финансовым ресурсам из-за рубежа (кредиты, лизинг, франчайзинг);
- расширение доступа к новейшим технологиям, товарам и сырью;
- возможность участия России в выработке международных правил торговли с учетом интересов российских предпринимателей;
- реальный стимул для качественного улучшения делового климата и создание условий для открытой и честной конкуренции на внутреннем и региональном рынках России;
- расширение возможности для привлечения прямых иностранных инвестиций;
- расширение возможности для инвестирования в экономику других государств.



К числу основных проблем Ростовской области, связанных с присоединением к ВТО, можно отнести следующие:

- потеря позиций на определенных сегментах рынка из-за появления недорогих товаров иностранного производства;
- повышение цен на энергоносители;
- отсутствие опыта работы в условиях открытой и честной конкуренции;
- отсутствие современных технологий производства товаров (услуг);
- отсутствие (недостаток) квалифицированного персонала;
- недостаточная производительность труда;
- отсутствие квалифицированных менеджеров;
- отсутствие (недостаток) необходимых технических регламентов и стандартов.

В связи с потенциальными проблемами для предприятий большинство хозяйствующих субъектов области в целом не готовы адаптировать свою деятельность к нормам ВТО (рис. 6).

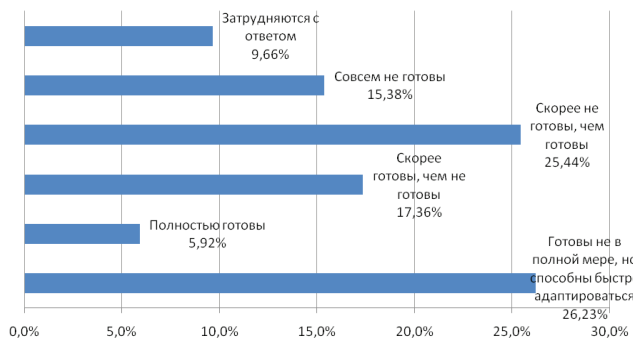


Рис. 6. Готовность хозяйствующих субъектов Ростовской области адаптировать свою деятельность к нормам ВТО

Однако выделяется ряд реальных конкурентных преимуществ перед иностранными партнерами, и в первую очередь к таким преимуществам относят лучшее знание местных условий, традиций, понятий и потребительского поведения, а также налаженные отношения с властью. Такие факторы, как конкурентоспособность выпускаемой продукции, имидж фирмы (торговой марки) и наличие опыта ведения экспортных операций, в настоящее время носят второстепенный характер.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Орехин П. В. Россия сдала нормы ВТО // Профиль. 2011. № 46 (697).
2. Смирнов К. ВТО пошла на пошлины // Ведомости. 2010. № 116 (3200). С. 5.
3. Загашвили В. С. Возможные последствия присоединения России к ВТО // Российский внешнеэкономический вестник. 2011. № 5. С. 10–17.
4. Жуков В. Выручка падает // Эксперт-Юг. 2009. № 25 (31). С. 32–36.
5. Кобилев А. Г. Россия и ВТО: конкурентоспособность региональной экономики. М.: Спутник, 2009. 245 с.

## REFERENCES

1. Orekhin P. V. Russia has passed WTO tests // Profile. 2011. # 46 (697).
2. Smirnov K. WTO has introduced duties // Vedomosty. 2010. # 116 (3200). P. 5.
3. Zagashvili V. S. Potential consequences of Russia joining WTO // Russian foreign economic bulletin. 2011. # 5. P. 10–17.
4. Zhukov V. Revenue is going down // Expert-South. 2009. # 25 (31). P. 32–36.
5. Kobilev A.G. Russia and WTO: competitiveness of regional economics. M.: Sputnik, 2009. 245 p.

В то же время присоединение к ВТО станет внешним стимулом к существенному пересмотру действенных факторов конкурентоспособности. Ожидается, что действие протекционистских мер, играющих в настоящее время основную роль в успешной деятельности СМСП, будет в условиях международной конкуренции минимизировано. На первый план выступают такие индикаторы конкурентоспособности, как применение современных технологий, рост производительности труда, уровень управления и прозрачность бизнеса.

Отмечая недостаточную степень готовности к работе в условиях ВТО, адекватно оценивая риски потери конкурентоспособности, многие хозяйствующие субъекты области не спешат осуществлять действия, направленные на адаптацию предпринимательской практики к условиям открытой международной конкуренции.

Это можно объяснить тем, что значительная часть предпринимательского сообщества просто не верит, что вступление в ВТО произойдет в ближайшее время или вообще произойдет: за 18 лет, прошедших с момента начала переговоров о вступлении России в ВТО, намерения о немедленном присоединении озвучивались не один десяток раз.

В целом, особенности, масштабы, структура экономики и уровень правоприменительной практики в Ростовской области позволяют надеяться на сравнительно благоприятный сценарий вхождения большинства крупных бюджетобразующих предприятий в сферу действия ВТО. Это, в свою очередь, гарантирует социальную стабильность в регионе и возможность маневрирования ресурсами для нивелирования последствий локальных негативных тенденций, которые могут возникнуть в отдельных (особенно сельских) районах.

Однако, по мнению специалистов, расчет экономических последствий присоединения России к ВТО объективно невозможен. Более или менее достоверные оценки последствий могут быть сделаны только после завершения переговоров и опыта первых лет применения соглашений ВТО, когда можно будет оценить влияние участия в ВТО с точки зрения роста торговли, снижения или роста числа торговых конфликтов, влияния адаптированного к нормам ВТО законодательства на развитие национальной экономики.